



Follow-up Agent

Erkennt, welche Leads seit 5 Tagen nicht geantwortet haben, und sendet automatisch ein persönliches Follow-up-Mail.

01 · VERKAUF Version 1.0 · Oktober 2026 · switech-solution.com

1 AUF EINEN BLICK

BEREICH	Verkauf
AUSLÖSER	Tägliche Prüfung deiner offenen Kontakte
ERGEBNIS	Persönliche Follow-up-Mails aus deinem Postfach
INTEGRATIONEN (BEISPIELE)	Gmail / Outlook Notion / CRM KI-Modell

2 SO LÄUFT DER WORKFLOW AB



1 Täglich prüfen

Einmal täglich prüft der Agent alle Leads, denen du geschrieben hast und die noch offen sind.



2 Funkstille erkennen

Er erkennt Leads, die seit 5 Tagen nicht geantwortet haben. Die Wartezeit lässt sich anpassen.



3 Follow-up schreiben

Ein KI-Modell schreibt ein kurzes, persönliches Follow-up, das an deine erste Nachricht anknüpft.



4 Aus deinem Postfach senden

Das Follow-up wird von deiner eigenen E-Mail-Adresse gesendet — auf Wunsch erst nach deiner Freigabe.



5 Status festhalten

Datum und Status werden im CRM vermerkt. Sobald der Lead antwortet, stoppt die Sequenz automatisch.

Antwortet ein Lead, stoppt die Sequenz sofort. Niemand bekommt endlose Erinnerungen.

IDEAL FÜR

- ✓ Selbstständige und KMU mit vielen offenen Anfragen oder Offerten
- ✓ Vertrieb per E-Mail, bei dem Nachfassen oft vergessen geht
- ✓ Teams, die eine einheitliche Nachfass-Routine wollen

WAS DU BRAUCHST

- ✓ Ein E-Mail-Konto (z. B. Gmail oder Outlook) mit API-Zugang
- ✓ Eine Liste oder ein CRM mit deinen Leads
- ✓ Eine Vorlage oder Beispiele für deinen Schreibstil

ANPASSBAR

- ✓ Wartezeit bis zum Follow-up und Anzahl der Erinnerungen
- ✓ Tonfall, Länge und Sprache der Nachrichten
- ✓ Automatischer Versand oder Freigabe vor jedem Versand

DATENSCHUTZ & SICHERHEIT

- ✓ Zugriff nur auf die nötigen Mails und Kontakte
- ✓ Versand ausschliesslich über dein eigenes Konto
- ✓ Abmelde- und Stoppwünsche werden respektiert

DEINE KONTROLLE Du wählst, ob Follow-ups automatisch gehen oder erst nach deiner Freigabe.

Die Beschreibung zeigt den typischen Ablauf. Jeder Workflow wird im Projekt an deine Tools, Prozesse und Anforderungen angepasst; Details und Preis werden individuell vereinbart.

Interesse an diesem Workflow?

Im kostenlosen Erstgespräch schauen wir gemeinsam, wie der Workflow an deine Tools angepasst wird.

[Erstgespräch buchen](#)