



Lead Research Agent

Findet und qualifiziert automatisch neue Leads aus Google Maps und LinkedIn. Die Resultate landen direkt in Notion.

01 · VERKAUF Version 1.0 · Oktober 2026 · switech-solution.com

1 AUF EINEN BLICK

BEREICH	Verkauf
AUSLÖSER	Manuell oder nach Zeitplan, z. B. wöchentlich
ERGEBNIS	Priorisierte Lead-Liste in deiner Notion-Datenbank
INTEGRATIONEN (BEISPIELE)	Google Maps LinkedIn Notion KI-Modell

2 SO LÄUFT DER WORKFLOW AB

- **Zielgruppe festlegen**
Du legst fest, wen du suchst: Branche, Region, Unternehmensgrösse und weitere Kriterien. Diese Vorgaben steuern jede Suche.
- **Firmen finden**
Der Agent sammelt öffentlich verfügbare Firmendaten aus Google Maps und LinkedIn, zum Beispiel Name, Kategorie, Standort und Website.
- **Daten bereinigen**
Fehlende Angaben wie Website oder allgemeine Kontaktkanäle werden ergänzt, Duplikate und unpassende Einträge entfernt.
- **Leads qualifizieren**
Ein KI-Modell bewertet jeden Lead anhand deiner Kriterien, vergibt eine Priorität und notiert kurz, warum der Lead passt.
- **In Notion ablegen**
Die qualifizierten Leads landen strukturiert in deiner Notion-Datenbank — bereit für die Kontaktaufnahme.

Es werden nur öffentlich verfügbare Geschäftsdaten genutzt, unter Beachtung der Nutzungsbedingungen der Plattformen und des Datenschutzes.

IDEAL FÜR

- ✓ B2B-Unternehmen und Agenturen, die regelmässig neue Kunden suchen
- ✓ Gründer, die ohne Vertriebsteam planbar Leads aufbauen wollen
- ✓ Teams, die ihre Lead-Recherche heute manuell in Tabellen machen

ANPASSBAR

- ✓ Suchkriterien, Regionen und Rhythmus der Suche
- ✓ Bewertungsregeln und Prioritätsstufen
- ✓ Felder und Ansichten in der Notion-Datenbank

WAS DU BRAUCHST

- ✓ Eine klare Beschreibung deiner Zielkunden
- ✓ Einen Notion-Workspace mit einer Lead-Datenbank (wird bei Bedarf eingerichtet)
- ✓ Zugang zu einem KI-Modell, z. B. über OpenAI oder Anthropic

DATENSCHUTZ & SICHERHEIT

- ✓ Nur öffentlich verfügbare Geschäftsdaten, keine privaten Profile
- ✓ Nutzungsbedingungen von Google und LinkedIn werden berücksichtigt
- ✓ Daten bleiben in deinem eigenen Notion-Workspace

DEINE KONTROLLE Du entscheidest, welche Leads du kontaktierst. Der Agent recherchiert und bewertet nur.

Die Beschreibung zeigt den typischen Ablauf. Jeder Workflow wird im Projekt an deine Tools, Prozesse und Anforderungen angepasst; Details und Preis werden individuell vereinbart.

Interesse an diesem Workflow?

Im kostenlosen Erstgespräch schauen wir gemeinsam, wie der Workflow an deine Tools angepasst wird.

[Erstgespräch buchen](#)